



FORMATION

MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE



02 30 96 15 97
contact@groupe-ajili.fr
www.groupe-ajili.fr

AJILI
FORMATION & RECRUTEMENT

MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise, afin de contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client, le Manager d'unité marchande pilote l'offre produits, maintient l'unité marchande attractive, gère les stocks et optimise les ventes. Il gère et anime l'équipe commerciale. Il accompagne la performance individuelle de chaque collaborateur. Il assure la gestion financière et contribue à l'atteinte des objectifs commerciaux, à l'optimisation du rendement économique et financier de l'unité marchande.

PRÉ-REQUIS

Obtention ou niveau Bac pro, Bac, titre professionnel de niveau 4 ou équivalent ou deux ans d'expérience professionnelle.

MODALITÉS D'ADMISSION

Dossier et entretien individuel

PROCÉDURE D'ADMISSION

- | | |
|---|--|
| 1 Nous contacter | 3 Valider l'entretien individuel |
| 2 Constituer le dossier de candidature | 4 Confirmation de l'admissibilité |

MÉTIERS VISÉS

Manager de Rayon, Manager de surface de vente, Manager d'univers commercial, Responsable de magasin
Gestionnaire de centre de profit, Chef de rayon, Responsable de boutique, Responsable de succursale
Responsable de point de vente.

SECTEURS D'ACTIVITÉ

Grandes et moyennes surfaces alimentaires ou spécialisées, Boutiques, Négoces interentreprises

MOYENS ET OUTILS PÉDAGOGIQUES

Mise en situation professionnelle, projets collectifs et tutoraux.
Accès gratuit à des outils de digital learning.
Suivi pédagogique tuteurs-apprenants, livret de suivi pédagogique.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Mise en situation professionnelle : 4h30 min

La mise en situation professionnelle se présente sous forme d'une étude de cas

Entretien technique : 1h45 min

L'entretien technique a lieu après la mise en situation et comporte 3 parties :

- Préparation (15min)
- Présentation du power point (10min) et échange avec le jury (20min)
- Entretien final avec le jury (30min)

PROGRAMME DE LA FORMATION

- 1 BLOC 1 : Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal**
 - Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
 - Piloter l'offre produits de l'unité marchande
 - Réaliser le merchandising de l'unité marchande
 - Développer les ventes de services et produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanale
- 2 BLOC 2 : Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande**
 - Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
 - Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande
- 3 BLOC 3 : Manager l'équipe de l'unité marchande**
 - Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
 - Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
 - Accompagner la performance individuelle
 - Animer l'équipe de l'unité marchande
 - Conduire et animer un projet de l'unité marchande

DIPLÔME

Certification professionnelle « Manager d'unité marchande » niveau 5 Titre professionnel enregistré au RNCP n°38676 par décision de France Compétences du 03/03/2024 – délivré par le Ministère du Travail.

MODALITÉ DE FORMATION

Présentiel en rythme alterné : contrat d'apprentissage ou contrat de professionnalisation

DURÉE DE LA FORMATION

500 heures, 12 mois de formation

RYTHME

Incubateur : 2 semaines
Alternance avec entreprise :
 12 mois (1 jour par semaine en formation et 4 jours en entreprise)

COÛT DE LA FORMATION

Gratuite pour le candidat en apprentissage (prise en charge totale ou partielle par l'OPCO de l'entreprise d'accueil)

—
 5300€ net de taxes si financement par fonds propre ou autres contrats

POURSUITES ÉTUDES

Bac+3 Management commerce et retail

ACCESSIBILITÉ

Pour les personnes en situation de handicap, un accompagnement spécifique peut être engagé pour faciliter le parcours.



8 Square du Chêne Germain
35510 Cesson-Sévigné
02 30 96 15 97
contact@groupe-ajili.fr
www.groupe-ajili.fr

AJILI
FORMATION & RECRUTEMENT